

SRG International is een internationale, dynamische handelsonderneming op het gebied van chocolade en zoetwaren producten. Onze klanten en leveranciers bevinden zich over de hele wereld. Bekende namen zoals Nestle, Ferrero, Mars, Perfetti van Melle, Cloetta & Mondelez behoren tot onze vaste leveranciers. De kans is vrij groot dat jouw chocoladereep door ons distributiecentrum in Oud Gastel is gegaan.

Voor uitbreiding van ons team zijn wij op zoek naar een:

Accountmanager Sales (Fulltime)

In de internationale omgeving binnen onze snel groeiende organisatie kom je te werken in een enthousiast team. In deze functie word je verantwoordelijk voor het onderhouden van bestaande klanten en het genereren van nieuwe contacten. Deze klanten bevinden zich in een groot aantal non-Europese landen waaronder in de regio Azië. Je bent verantwoordelijk voor de lange termijn relatie, omzetgroei en winstgevendheid van deze klanten. Je weet als geen ander het juiste assortiment inclusief optimale verkoopprijzen te realiseren. Hierbij borg je de kwaliteit en stipte naleving van gemaakte afspraken. Je volgt marktbevingen en bent continu op de hoogte van de belangrijkste ontwikkelingen. Intern onderhoud je goede contacten en schakel je met meerdere afdelingen om jouw klantenrelatie zo optimaal mogelijk in te vullen.

Functie-eisen

- HBO werk- en denkniveau;
- Commerciële ervaring in accountmanagement;
- Goede planning- en organisatorische vaardigheden
- Beheersing in woord en geschrift van de Engelse taal;
- Alle extra talen zijn een pré;
- Bereidheid om te reizen;
- Een flexibele instelling qua werkuren;
- Kennis van Microsoft Office pakket.

Competenties

- Klantgericht;
- Onderhandelingsvaardigheden;
- Relatiemanagement;
- Resultaatgericht;
- Zelfsturend;
- Ondernemerschap.

Wij bieden

- Een afwisselende fulltime baan in een jong team en in een snelgroeiend bedrijf;
- Marktconform salaris;
- Goed arbeidsvoorwaardenpakket met pensioenregeling.

Interesse

Denk jij dat jij de aangewezen persoon bent voor deze uitdaging binnen onze dynamische organisatie? Neem dan snel contact met ons op. Deze functie biedt een geweldige kans in jouw commerciële carrière. Stuur je sollicitatie, bestaande uit een up-to-date CV en een gerichte motivatie aan vacatures@srgi.eu onder vermelding van de vacaturenaam. Alle reacties worden vertrouwelijk behandeld.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld