



*SRG International is een internationale, dynamische handelsonderneming op het gebied van chocolade en zoetwaren producten. Onze klanten en leveranciers bevinden zich over de hele wereld. Bekende namen zoals Nestle, Ferrero, Mars, Perfetti van Melle, Cloetta & Mondelez behoren tot onze vaste leveranciers. De kans is vrij groot dat jouw chocoladereep door ons distributiecentrum in Oud Gastel is gegaan.*

Voor uitbreiding van ons sales team zijn wij op zoek naar een:

**Sales Support Internationaal m/v (Fulltime)  
(met doorgroeimogelijkheden naar een Account Manager rol)**

In de internationale omgeving binnen onze snel groeiende organisatie kom je te werken in een enthousiast team. In deze functie vol doorgroeimogelijkheden word je verantwoordelijk voor het ondersteunen van de Area Manager en de internationale Account Managers. Je rapporteert aan de Area Manager. Werkzaamheden in deze rol zijn onder andere het maken van offertes, rapportages en forecasting. Wanneer de eerste maanden van de inwerkperiode afgerond zijn, zul je verantwoordelijk worden voor enkele klanten, waarbij je de andere werkzaamheden eveneens vol passie uit blijft voeren. Multitasken en gedrevenheid is hierbij belangrijk.

Je bent hét aanspreekpunt als de Account Manager op reis is en je houdt je collega's op de hoogte van lopende zaken. Je bent zowel mondeling als schriftelijk communicatief vaardig, pro-actief en administratief goed onderlegd. Intern onderhoud je goede contacten en schakel je met meerdere afdelingen om samen met de Area Manager en de Account Managers de klanten zo goed mogelijk te bedienen en nieuwe verkoopkanalen aan te boren.

Bij goed functioneren zijn er op termijn mogelijkheden om door te groeien richting een Accountmanager-functie.

**Functie-eisen:**

- HBO werk- en denkniveau;
- Goede planning- en organisatorische vaardigheden;
- Commercieel inzicht;
- Beheersing in woord en geschrift van de Engelse taal;
- Beheersing van overige extra talen is een pré alsmede ervaring binnen FMCG;
- Goede kennis van MS Office pakket.

**Competenties:**

- Klant- en resultaatgericht;
- Plannen;
- Prioriteiten stellen;
- Zelfsturend;
- Ondernemerschap.

**Wij bieden:**

- Een afwisselende fulltime baan in een jong enthousiast team en in een snelgroeiend internationaal bedrijf;
- Informele cultuur met voldoende ontwikkelingsmogelijkheden;
- Gezellige team activiteiten zoals after-work borrels;
- Marktconform salaris en goed arbeidsvoorwaardenpakket met pensioenregeling.

**Interesse?**

Denk jij dat jij de aangewezen persoon bent voor deze uitdaging binnen onze dynamische organisatie? Neem dan snel contact met ons op. Deze functie biedt een geweldige kans in jouw commerciële carrière. Stuur je sollicitatie, bestaande uit een up-to-date CV en een gerichte motivatie naar [vacatures@srgi.eu](mailto:vacatures@srgi.eu) onder vermelding van de vacaturenaam. Kijk voor meer informatie over de organisatie op onze website [www.srgi.eu](http://www.srgi.eu).

Alle reacties worden vertrouwelijk behandeld.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.