

SRG International is een internationale en dynamische handelsonderneming en staat als sterke brug tussen FMCG-fabrikanten en retailers. Waar het ooit als 1982 begon als een kleine speciaalzaak, heeft SRG International zich inmiddels ontwikkeld tot een grootschalige distributie- en merkpartner voor werelds meest bekend en succesvolste zoetwaren- en food merken. Wij zijn operationele experts, we zijn oplossingsgericht en hebben de pan-Europese infrastructuur om grote Europese Retail partners optimaal te bedienen.

Net zo belangrijk als onze relaties met externe partners, is die met onze medewerkers. Zij vormen de ware kracht van SRG International, en zorgen dat onze kernwaarden "Partners, Professionals, Innovators" dagelijks tot leven komen. Als gewaardeerde medewerker wordt je altijd aangemoedigd om de beste versie van jezelf te zijn. Wij zijn een jong en dynamisch team met veel ambitie, passie en hands-on mentaliteit.

Op ons hoofdkantoor in Oud-Gastel, Noord-Brabant, kun je terecht voor een persoonlijk gesprek en introductie met het bedrijf. Zie jij jezelf het team van SRG International versterken?

Vanwege uitbreiding in ons team zijn wij per direct op zoek naar een:

Verkoop Assistent / Sales Support DACH landen m/v (Fulltime) Opstapfunctie tot Junior Account Manager DACH

In deze internationale omgeving binnen onze snel groeiende organisatie kom je te werken in een enthousiast team. In deze functie word je verantwoordelijk voor het ondersteunen van de Area Manager DACH en de internationale Account Manager, voor wie jij het aanspreekpunt bent wanneer de Accountmanager op reis is. Samen met de accountmanager onderhoud en verdiep je bestaande klantrelaties. Daarnaast ga je actief op zoek naar nieuwe leads. Je rapporteert hierbij aan de Area Manager DACH.

Werkzaamheden in deze rol zijn onder andere het maken van offertes en rapportages, forecasting, je collega's op de hoogte houden van lopende zaken. Intern onderhoud je goede contacten en schakel je met meerdere afdelingen om samen met de Area Manager en de Account Manager de klanten relaties zo goed mogelijk in te vullen.

Deze functie biedt een enorme uitdaging voor een ambitieuze starter die wil doorgroeien naar de rol van (Junior) Account Manager. Ben jij communicatief vaardig, zowel mondeling als schriftelijk, pro actief, klantgericht en zorgvuldig, dan biedt deze functie een geweldige kans om je commerciële carrière een kickstart te geven.

Dit breng jij mee:

- HBO werk- en denkniveau;
- Goede planning- en organisatorische vaardigheden;
- Commercieel inzicht;
- Beheersing in woord en geschrift van de Engelse en Duitse taal. Alle extra talen zijn een pré;
- Ervaring binnen FMCG is een pré;
- Goede kennis van MS Office pakket.

Competenties:

- Klantgericht;
- Planning;
- Resultaatgericht;
- Prioriteiten stellen;
- Zelfsturend;
- Ondernemerschap.

Wat wij bieden:

- Een leuke, afwisselende fulltime baan in een jong enthousiast team en in een snelgroeiend internationaal bedrijf;
- Marktconform salaris en goed arbeidsvoorwaardenpakket met pensioenregeling;
- Informele cultuur met voldoende ontwikkelingsmogelijkheden;
- Gezellige team activiteiten, zoals after-work borrels.

Solliciteren?

Denk jij dat jij de aangewezen persoon bent voor deze uitdaging binnen onze dynamische organisatie? Neem dan snel contact met ons op. Deze functie biedt een geweldige kans in jouw commerciële carrière en wij kunnen niet wachten om jou te leren kennen!

Stuur je sollicitatie, bestaande uit een up-to-date CV en een gerichte motivatie naar vacatures@srgi.eu onder vermelding van de vacaturenaam.

Kijk voor meer informatie over de organisatie op onze website www.srgi.eu.

Alle reacties worden vertrouwelijk behandeld.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.